

Empresas y ejecutivos de altos vuelos

Alquilar o compartir en propiedad un avión es una realidad para muchos ejecutivos en viaje de negocios. Vuelan a la carta con todo tipo de comodidades y un importante ahorro de tiempo. Lo último son los vuelos privados de bajo coste a bordo de mini-jets

Aerotaxi, vuelo ejecutivo, jet corporativo, aviación ejecutiva o aviación de negocios, son algunos de los nombres utilizados para designar un tipo de viaje practicado por empresarios y ejecutivos, quienes deciden cuándo y a dónde volar en un vuelo directo al destino final sin escalas. La aviación privada empieza a desarrollarse en EE UU después de la Segunda Guerra Mundial, que deja tras de sí muchos aviones y pilotos en paro. Prosperan así numerosas compañías de aerotaxi dirigidas a empresas, viajeros de alto nivel o misiones especiales que incluyen el transporte de órganos, piezas industriales, equipos deportivos, actores... En los años sesenta surcan el cielo los primeros jets ejecutivos y en los ochenta nace el concepto de multipropiedad, que permite a varias empresas compartir un mismo avión. Hoy esta opción representa el 75% de la demanda en EE UU, donde se concentra más del 70% del mercado de la aviación privada mundial.

Ya son muchas las empresas que optan por un avión privado para sus viajes de negocios por entre 2.600 y 6.700 euros la hora de vuelo. Su elevado coste conlleva otras ventajas que también pueden traducirse en dinero, sobre todo para quienes el tiempo es oro. Rentabilizar al máximo el tiempo de su personal se ha convertido en una prioridad para muchas empresas y en respuesta a esta demanda, las compañías aéreas de aviación privada ofrecen un servicio integral de gestión cuyo objetivo es optimizar el viaje. Se presenta en dos versiones: alquiler de horas de vuelo o compra de una parte del avión que da derecho a volar determinadas horas al año. Sus usuarios son ejecutivos de ambos sexos de entre 30 y 60 años que utilizan el avión privado como herramienta de trabajo. Este colectivo representa el 50% de los clientes de Mayoral Aviation y Executive Airlines, el 70-75% de NetJets y el 85% de Gestair.

El precio varía en función del avión contratado y se reduce de forma considerable cuando son varios los viajeros. Sus tarifas incluyen comandante y

RENTABILIZAR AL MÁXIMO EL TIEMPO

Para muchas empresas el tiempo de su personal es muy valioso, por ello optan por el alquiler de un avión privado para sus viajes de negocios.

segundo piloto, mientras que las azafatas suelen ser un servicio opcional. En alquiler o en propiedad, la compañía corre con el mantenimiento de la flota, compra por aviones a reacción de distintas capacidades y prestaciones (entre 5 y 14 plazas). La selección y formación de la tripulación también es de su cuenta, al igual que la planificación, el control y el seguimiento de cada vuelo, incluido el apoyo en tierra. También ofrecen servicios adicionales como reserva de hotel o alquiler de coche.

Flexibles y versátiles

La primera ventaja es que permite elegir horarios y destinos. Estas compañías posibilitan rutas de escaso tráfico aéreo y destinos poco frecuentados donde las líneas regulares no llegan. Esto supone disponer de más de 2.000 aeropuertos en todo el mundo de pista corta, frente a los 200 en los que operan las compañías de vuelo regular. La disponibilidad total también juega a su favor, ya que funcionan las 24 horas del día, los 7 días de la semana y los 365 días del año. Tras una llamada telefónica, estas compañías ponen en marcha su dispositivo para que el avión esté listo para el despegue en apenas unas horas. Flexibles y versátiles, se distinguen por ofrecer soluciones a la medida, asesorando a sus clientes sobre el modelo de avión a elegir o la ruta más adecuada en cada momento. Pero su mayor ventaja es la significativa reducción del tiempo destinado al viaje que suponen sus servicios.

La aviación privada en España

En Inglaterra y EE UU es práctica común entre ejecutivos y empresarios volar en jets corporativos en vez de usar líneas regulares, pero en España todavía quedan muchas horas de vuelo. El aeropuerto madrileño de Torrejón de Ardoz ejerce como el gran centro de vuelos privados en España. En 2005 se registraron en sus pistas 12.475 movimientos, 5.519 nacionales y 6.955 internacionales. Según Gestair, en nuestro país existen en torno a un centenar de aviones de negocios que representan el 5% del mercado europeo. Creada en 1977 por Jesús Macarrón, Gestair



FOTO: GESTAIR



FOTO: GESTAIR



FOTO: NETJET

tiene sobre sus alas más de 165.000 horas de vuelo. Fue pionera de la aviación privada en España con un modelo de negocio basado en el alquiler de horas de vuelo, tanto para particulares como para empresas.

Además, ofrece servicios de gestión integral de aeronaves a través de un programa diseñado específicamente para propietarios, cuenta con un centro de mantenimiento propio, así como *handling* y despacho de vuelos 24 horas que incluye servicios externos a cualquier compañía de aviación ejecutiva. Dentro de Europa, ocupa el tercer puesto en el ranking de compañías de tan altos vuelos. Actualmente, Gestair es un grupo aeronáutico que factura más de 200 millones de euros y en el que trabajan 800 personas. Junto a la aviación privada, también incluye compañías de servicios a líneas aéreas, cargo y pasaje de siete Boeing 757 y dos A-340, formación aeronáutica y escuelas de pilotos en España y Portugal, y una flota de 11 hidroaviones para la extinción de incendios.

Gestair ofrece viajes a cualquier parte del mundo, incluidos viajes transoceánicos a destinos como Tokio, Buenos Aires o Ciudad del Cabo. La compañía, que se compromete a despegar en hora y media desde la confirmación del vuelo, dispone de una variada flota compuesta por 32 aviones, más de 70 pilotos y 6 bases operativas (Madrid, Barcelona, Burgos, Palma de Mallorca, Santiago de Compostela

BASE EN TORREJÓN DE ARDOZ

El aeropuerto madrileño de Torrejón de Ardoz es el gran centro desde el que parten la mayoría de los vuelos privados en España.

y La Coruña). En 2005 registró 13.458 movimientos y en lo que va de año hasta septiembre alcanza ya los 10.586.

Propiedad compartida

La americana NetJet y su sistema de multipropiedad ha revolucionado el mercado español del jet privado. En el aeropuerto madrileño de Torrejón de Ardoz ya ejerce como segundo operador por detrás de Gestair, que tras hacerse con Sky Service Aviation en 2005 acapara más del 50% de la cuota de mercado, y por delante de compañías históricas como TAG Aviation. El año pasado registró 5.558 movimientos, un 34% más que en 2004. En su mayoría operaron en Torrejón (1.241), pero también en los aeropuertos de El Prat (886) y Palma de Mallorca (835). Esta cifra coloca a España en el sexto lugar entre los países europeos que demandan sus servicios. De enero a septiembre de 2006 ha realizado 48.234 movimientos en Europa, de los que 3.021 despegaron de España. Su meta es conseguir en cuatro años entre 350 y 400 usuarios en España y unos 4.000 en Europa, donde hoy cuenta con 1.300. Con esas miras acaba de comprar 54 aviones (unos 1.155 millones de euros), que se sumarán a su actual flota de 119 aparatos.

NetJet aterriza en España en 2004 con el concepto de propiedad compartida o fraccionada que practi-



ca desde 1986. La novedosa fórmula permite a la empresa adquirir la parte proporcional del avión que más se ajusta a sus necesidades. Según sus cuentas, un jet puede volar 800 horas al año y en función de esta estimación reparte el avión entre sus propietarios. Lo mínimo a adquirir es un dieciseisavo, es decir, 50 horas anuales durante 5 años y que en un siete plazas viene a salir por 335.000 euros. Pero también puede comprar medio reactor, o lo que es lo mismo, 400 horas de vuelo en un 14 plazas por 8,4 millones de euros.

Mini-jets o vuelos privados a bajo coste

Al igual que las *low cost* dentro de las líneas regulares, ahora triunfan en EE UU los aviones privados ligeros de bajo coste. Se trata de los VLJ (Very Light Jet), también llamados "limusinas con alas", que a módicos precios aterrizan y despegan en cualquier aeropuerto. Con ellos, la aviación privada deja de ser patrimonio de multimillonarios y empresarios de elite. El secreto es que este tipo de aparatos permite un uso más intensivo, unas 1.800-2.000 horas de vuelo al año frente a las 500-800 de los jet tradicionales. Se calcula que en EE UU vuelan hoy un centenar de mini-jets y que en diez años habrá 5.000 sobre su cielo.

Desde Albuquerque (Nuevo Méjico), Eclipse Aviation consiguió el pasado mes de julio luz verde para fabricar su Eclipse 500, del que ya tiene pedidas 2.500 unidades a 1,25 millones de dólares la pieza. El ligerísimo jet pesa menos de 4,5 toneladas y tiene capacidad para cinco pasajeros más el piloto. La firma de automóviles Honda también está desarrollando un modelo propio que espera echar a volar en 2010. Otra aeronáutica que apuesta por los mini-jets es la brasileña Embraer con su Phenom 100, que entrará en servicio a mediados de 2008. Dotado de 9 plazas, con piloto y ayudante de vuelo incluidos, su precio supera los 2,5 millones de dólares. El grupo valenciano Grefusa, hasta ahora especializado en aperitivos y frutos secos, acaba de comprar 24 de estos aparatos por 55,7 millones de euros. Su objetivo es introducirse en el negocio de los vuelos privados para ejecutivos bajo la marca Jet For You.

EMPRESAS CON AVIONES PROPIOS

NetJet trae a España la modalidad de multipropiedad que permite a cada cliente comprar una parte del avión (o su equivalente en horas de vuelo)

MADRID A NUEVA YORK

Madrid a Nueva York	Comercial	NetJet
Viaje desde la Puerta del Sol al aeropuerto	Barajas 35 min. (1) (15 Km.)	Barajas 35 min. (1) (15 Km.)
Tiempo de facturación (con equipaje)	2 horas	15 min.
Duración media del vuelo de Madrid a JFK	8 horas 15 minutos	N/D
Duración media del vuelo de Madrid - Teterboro	N/D	Gulfstream 550 7 horas 18 min.
Recogida del equipaje/ aduanas	Hasta una hora	20 min.
Duración del viaje desde el aeropuerto hasta Central Park	JFK 52 min. (31,2 Km.)	Teterboro 21 min. (22,5 Km.)
Duración total del viaje	12 horas 42 min.	8 horas 49 min.

(1) Obtenido de www.campsa.es
(2) Basado en los tiempos de facturación descritos por AENA

Tiempo ahorrado en una viaje de Madrid a Nueva York con NetJet 3 horas y 53 minutos

MADRID A LONDRES

Madrid a Londres	Comercial	NetJet
Viaje desde Puerta del Sol al aeropuerto	Barajas 35 min. (1) (15 Km.)	Barajas 35 mins (1) (15 Km.)
Tiempo de facturación (con equipaje)	2 horas (3)	15 min.
Duración media del vuelo de Madrid a Londres(Heathrow)	2 horas 30 min.	N/D
Duración media del vuelo de Madrid a Londres (London City)	N/D	Hawker 800 XP Jet 2 horas
Recogida del equipaje/ aduanas	Hasta una hora	20 min.
Duración del viaje desde el aeropuerto de Heathrow a Oxford Circus	35 min. (2) (26,55 Km.)	N/D
Duración del viaje desde el aeropuerto de London City a Oxford Circus	N/D	31 min.(2) (14,6 Km.)
Duración total del viaje	6 horas 35 min.	3 horas 41 min.

(1) Obtenido de www.campsa.es • (2) Obtenido de www.theaa.com
(3) Basado en los tiempos de facturación descritos por AENA

Tiempo ahorrado en una viaje de Madrid a Londres con NetJet 2 horas y 54 minutos